

Die nobeo GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Euro Media Group, Paris, einem der größten Dienstleistungsunternehmen für Fernseh- und Filmproduktionen in Europa. Als Full-Service-Anbieter erbringt nobeo technische Leistungen in den Bereichen Studioproduktion, Postproduktion und Außenübertragung. In den Studios und der Postproduktion von nobeo entstehen namhafte Fernsehproduktionen wie „stern TV“, „Wer wird Millionär?“, „Die ultimative Chart Show“, „RTL Spendenmarathon“, „Take Me Out“, „The Taste“, „Ninja Warrior“ oder der RTL-Jahresrückblick „Menschen, Bilder, Emotionen“.

Im Bereich Außenübertragung werden die Ü-Wagen und Flight Case Regien bei Shows, wie „Maischberger“, „Launch Microsoft Xbox“, „SONY Media Showcase“ oder „Ehrlich Brothers“ eingesetzt. Im Sportsegment werden Produktionen wie „Darts German Masters“, Fußball Länderspiele, Boxen und verschiedene Sportarten bei den olympischen Spielen umgesetzt. Außerdem setzt nobeo Events und Bühnenprogramme wie z.B. von Mario Barth, Paul Panzer oder Martin Rütter um.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Sales Manager / Projektleiter (w/m/d) in Vollzeit am Standort Köln

Ihr Aufgabenbereich:

- Aktive Akquise von Aufträgen in den Bereichen TV-Studioproduktionen, Außenübertragung, Postproduktion, WebTV
- Erstellung von Angeboten und Verhandlung mit den Kunden
- Organisation, Koordination und Durchführung der Projekte
- Komplette Begleitung der Produktionen von der Akquise bis zur Fakturierung
- Dauerhafte und nachhaltige Kundenbetreuung
- Stetige Marktbeobachtung und -analyse
- Sicherstellung der Beachtung der arbeitsschutzrechtlichen Vorschriften bei Produktionen

Ihr Anforderungsprofil:

Kenntnisse / Fähigkeiten

- Abgeschlossene kaufmännische / technische Berufsausbildung oder vergleichbares
- Mehrjährige Berufserfahrung in den relevanten Bereichen wird vorausgesetzt
- Sehr gutes Kundennetzwerk
- gute Kenntnisse von Fernsehproduktionen und Abläufen
- Erfahrung in der Verwaltung von (Produktions-)Budgets
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Persönliche Voraussetzungen

- Sales DNA
- Unternehmerische Denkweise und kaufmännisches Verständnis
- Durchsetzungsfähigkeit und sicheres Auftreten
- Überzeugungsfähigkeit und Beratungsstärke
- Organisations- / Improvisationsfähigkeit und selbständige Arbeitsweise
- Engagement, Eigeninitiative und selbständige Arbeitsweise
- Offenheit und Kommunikationsstärke
- Gutes Auffassungsvermögen
- Teamfähigkeit

Wir bieten:

- Ein technisch sehr gut ausgestattetes Produktionsumfeld
- Ein abwechslungsreiches und spannendes Tätigkeitsfeld mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein großartiges Team in einem wachsenden Unternehmen
- Eine inspirierende Zusammenarbeit mit Kollegen der internationalen Schwestergesellschaften

Wenn Sie sich in dieser Position wiederfinden, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail (nur PDF), **Betreff Sales Manager / Projektleiter (w/m/d)** an bewerbung@nobeo.de.

Weitere Informationen unter www.nobeo.de.