

Die nobeo GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Euro Media Group, Paris, einem der größten Dienstleistungsunternehmen für Fernseh- und Filmproduktionen in Europa. Als Full-Service-Anbieter erbringt nobeo technische Leistungen in den Bereichen Studioproduktion, Postproduktion und Außenübertragung. In den Studios und der Postproduktion von nobeo entstehen namhafte Fernsehproduktionen wie „stern TV“, „Wer wird Millionär?“, „Die ultimative Chart Show“, „5 gegen Jauch“, „Die 2 – Gottschalk und Jauch gegen alle“, „Paarduell“, „Das Quiz mit Frank Plasberg“ oder der RTL-Jahresrückblick „Menschen, Bilder, Emotionen“.

Darüber hinaus ist nobeo bei Außenproduktionen aktiv. Der HD-Ü-Wagen und Flight Case Regien werden bei Shows, wie „Sportschau Club“, „Dein Song – das Finale“, „First Dates“ oder „RTL-Spendenmarathon“ eingesetzt. Im Sportsegment werden Produktionen wie „UEFA Youth League (Champions League der U19-Mannschaften)“ und verschiedene Sportarten bei den olympischen Spielen 2012, 2014 und 2016 umgesetzt. Außerdem setzt nobeo Events und Bühnenprogramme wie z.B. „TOYOTA Live Show“, Dr. Eckart von Hirschhausen und Martin Rütter, um.

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Sales Manager/-in Web-TV in Vollzeit am Standort Köln

Ihr Aufgabenbereich:

- Kommerzielle Verantwortung für Projekte im Bereich Web-TV
- Akquise von Aufträgen / Erstellung von Angeboten / Kundenbetreuung / After-Sales-Service
- Administrative Abwicklung der durchgeführten Projekte
- Erstellung und Pflege der Umsatzprognose / Forecast
- Marktanalyse des Sektors WebTV
- Information über neue, zukunftsweisende Broadcasttechnik und deren Einfluss auf den Sektor
- Berichterstattung an den Leiter und das Team Sales
- Anlegen, Pflege, Aktualisierung der Projekte in ACP
- Produktionsorganisation und Koordination der Projekte
- Beachtung der arbeitsschutzrechtlichen Vorschriften bei Produktionen

Ihr Anforderungsprofil:

Kenntnisse / Fähigkeiten

- Abgeschlossene kaufmännische/technische Berufsausbildung oder vergleichbares
- Berufserfahrung im vorgenannten Bereich
- Gute Englischkenntnisse
- Erfahrung mit Web-TV-Produktionen und dem notwendigen Equipment
- Gutes Kundenetzwerk
- Kaufmännisches Verständnis

Persönliche Voraussetzungen

- Unternehmerische Denkweise
- Durchsetzungsfähigkeit und sicheres Auftreten
- Selbständigkeit und Eigeninitiative
- Gute Organisationsfähigkeit
- Teamfähigkeit
- Strukturierte Denk- und Arbeitsweise
- Gutes Auffassungsvermögen

Auf Sie wartet ein internationales Unternehmen mit einer abwechslungsreichen und spannenden Tätigkeit. Wenn Sie sich in dieser Position wiederfinden, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail (nur PDF), **Betreff Sales Manager Web-TV** an bewerbung@nobeo.de.